

Die JOBSTARTER-Projekte im Erfahrungsaustausch: Kleingruppenarbeit mit Schwerpunkt auf FB 3 (Ausbildungsplatzakquise) sowie FB 4 (Externes Ausbildungsmanagement) - 2. Gruppe

Fragen:

1. FB 3: Listen Sie Ihre Vorgehensweisen zur Ausbildungsplatzakquise auf und bewerten Sie dieses hinsichtlich der Effektivität und der Erfolgsaussicht!
 2. FB 4: Führen Sie Ihre Dienstleistungsportfolios zusammen und bewerten Sie, welche Angebote am besten angenommen werden und den größten Nutzen haben!
-

FB 3

Formen der Ausbildungsplatzakquise:

- „Kaltakquise“
- Rückkopplung in Form von Mund-zu-Mund-Propaganda
- Mailing
- Netzwerknutzung von Unternehmensdaten
- Anschreiben von (Verbands)leitfaden

Argumentationskatalog:

- Hilfestellung bei der Erstausbildung
- Fachkräftemangel

Ranking der Akquiseformen:

1. persönlicher Kontakt vor Ort
2. persönlicher Kontakt per Telefonat
3. Anschreiben
4. Kooperationspartner
5. Mund-zu-Mund Propaganda
6. Kooperationspartner

FB 4

Dienstleistungs-Portfolio

- Es existiert Unterstützung in Sachen Ausbildung
- „Formalitäten“ abnehmen
- Unterstützung in Form von Ansprechpartnern (Mehrwert)
- durch Ausbildung Wissen in die Unternehmen transportieren
- Zusatzqualifikationen für Mitarbeiter in Form eines Ausbildungsscheines
- Unterstützung der Betriebe bei der Suche nach Bewerbern
- Vorauswahl der Bewerber treffen
- Bewerber-Pool existiert
- „Rundum-Sorglos-Paket“